



Michel COQUEMA
6 allée Lucien Michin
37100 TOURS
06 14 59 60 08
michelcoquema@orange.fr

Responsable Commercial expérimenté

Services B to B

COMPETENCES :

- Développement **Grands comptes** dans les services pour le B to B.
- **Développement Commercial Commerces inter-entreprises, Collectivités, Santé** et services pour le B to B.
- **Négociations et gestions commerciales** pour tous secteurs d'activités : **Services**, Santé, Hôtellerie, Restauration collective, Grande Distribution, Collectivités, Propreté, Hygiène industrielle, Distribution industrielle
- **Analyse Marché** et positionnement concurrentiel segmentation. Actions stratégiques commerciales.
- **Déploiement Stratégie Commerciale et Marketing**
- **Animation réseau de distribution et Formation Force de ventes** sur le Terrain.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES :

01 2017- 07 2017 **CHARGE de MISSIONS** - PRUDENTIS - Tours- Paris

- ✓ 1^{er} réseau des fonctions supports externalisées.
- **Stage** : Management des PME et entrepreneuriat : Formation continue Master 2 IAE Tours

2015 – 2017 **RESPONSABLE PICTURE MARKETING**- « L'image au cœur de l'entreprise » - TOURS

- ✓ Développement commercial de prestations photographiques
- Valorisation de l'Image dans les entreprises par la Communication visuelle.

2014 - 2015 **RESPONSABLE COMMERCIAL** – JBM - Montbazon

- ✓ Commerce inter entreprises « jouet et puériculture »
- Développement commercial de la marque LUDI, Playmais, HAMA:
- Clients magasins, **centrales et groupements** : France Maternité, SAGAM, Jouet-Club, Ludendo, Cultura, Amazon, Truffaut, Leclerc et autres centrales
- C.A en 2014 : **6M€ +** 17,5% en 2015

- 2013 - 2014 **RESPONSABLE REGIONAL OUEST** - Groupe DERICHEBOURG - Tours
- ✓ Prestations de services : Environnement et Déchets
 - **Manager régional** de 3 agences ECO-PHU: **Nantes, Poitiers, Tours.**
 - **Certification Iso 9001** en décembre 2013 du site D3E.
 - Stabilisation des pertes ECOPHU en 2013 et augmentation du tonnage D3E en 2014.
- 2006 - 2012 **CHEF DE SECTEUR** – Groupe Pierre Legoff BUNZL - POMONA Episaveurs –
- ✓ Distribution de produits **d'hygiène professionnelle** pour les collectivités et industries. (LEGOFF) et **produits alimentaires** pour la restauration collective et commerciale et CHR.(POMONA)
 - 2010 à 2012 : **Legoff-BUNZL** Tours : 150 clients : CA en 2011 : **750K€**
 - 2006 à 2008 : **POMONA** Angers : 200 clients :CA en 2007 : **984 K€** taux de marge : **16.52%**
- 2001 - 2003 **RESPONSABLE REGIONAL OUEST** - Adolphe-Laffont - Nantes
- ✓ Ventes de produits E.P.I.et de vêtements professionnels.
 - CA réalisé en 2001 : **1.45 M€** CA réalisé en 2002 : **+ 19 %**
 - CA réalisé en 2003 : objectif réalisé et taux de marge augmenté de **2%**
- 1985 - 2010 **RESPONSABLE SERVICE CLIENTS**
– **ELIS-R.L.D** -Initial Services – ANETT
- ✓ Prestations de services location-entretien de linge et vêtements professionnels.
 - 2009 à 2010 : **ANETT** : Thouars : 250 clients : CA suivi : **1.975M€.**
 - 2004 à 2005 : **Initial** : Le Lude : 350 clients : CA suivi : **2.75M€.**
 - 1998 à 2000 : **R.L.D** : Lyon : 300 clients : CA suivi : **3.30 M€.**
 - 1985 à 1997 : **ELIS** : Angers 3 ans – Nantes 7 ans - Marseille 2 ans
500 clients : CA suivi : **3.8 M€.**
- 1978 - 1984 **PHOTOGRAPHE :**
- ✓ Reportages en France et à L'étranger (croisières PAQUET : Caraïbes, U.S.A et Canada)
 - **PRISES DE VUES** PHOTOGRAPHIES SOCIALES ET INDUSTRIELLES .
 - **CREATION STUDIO DE PRISE DE VUES ET LABORATOIRE COULEUR**

FORMATION :

- 2016 - 2017 **I.A.E** (Université François Rabelais) Management des P.M.E Master 2 - Tours
1988 - 1990 **I.C.S.V** (Institut des Cadres Supérieurs de la Vente) Marketing – Vente - Nantes
1980 – 1982 **Brevet de maîtrise de Photographie** sociale et communication visuelle - Nice
-

En + :

- Permis A-B-C-
- **Voyages professionnels** : U.S.A, Europe dont Allemagne.
- **Langues** : Anglais et Allemand ;
- **Animateur d'ateliers et coach d'adhérents** au sein d'une association pour accompagner des cadres en repositionnement professionnel (M.D.C.I.L)
- **Reportages photographiques** pour les entreprises et les particuliers -