

Responsable achats et approvisionnements

19 ans d'expérience dans un contexte international, à des fonctions nécessitant adaptabilité et réactivité.

COMPETENCES



Adhérent 00496

CONTACT

Merci de contacter la MDCIL au 02 47 53 75 60 afin d'obtenir mes coordonnées.

LANGUES

Anglais courant
Espagnol
Japonais (débutante)

INFORMATIQUE

Windows Office
Photoshop
AS400

QUALITES

Rigoureuse
Dynamique
Réactive

HOBBIES

Danses swing

Course à pied

Voyages (Asie, USA, Amérique Centrale, Europe)

Membre du GCE de la Maison des Cadres

EXPERIENCES

2010-2018 *Responsable Achats pour site e-commerce* *Indre & Loire*

Hommefort : site de vente en ligne de vêtements grande taille pour homme.

- **Gestion des achats et des approvisionnements auprès de fournisseurs européens.**
- Mise en place de procédures pour **optimiser le niveau de stock.**
- Achats pour une base clients de 34 000 personnes.

2005-2010 *Responsable Commerciale / Achats* *Indre & Loire*

FINHAL, centrale d'achats de produits métallurgiques et fournitures industrielles.

- Gestion d'un centre de profit avec la prise en charge de toute l'activité négoce de la centrale.
- **Prospection et suivi d'un panel fournisseurs et sous-traitants**
- **Négociation pour répondre au triptyque coût / qualité / délai**

1999-2004 *Responsable Export et Achats* *Gironde*

FIP SA : développement et commercialisation des produits Outdoor Freetime. Création de l'entreprise FIP SA et rachat de la marque Freetime par les salariés de FGF. Actionnaire de la société.

- **Sourcing, négociation et achats auprès de fournisseurs asiatiques, en FOB, pour des budgets entre 2 et 3 millions de dollars.**
- **Définition des volumes et planification des livraisons en full containers**
- **Achats de devises à terme**
- Développement à l'export de 15 pays en 5 ans.
- Animation des réunions internationales en anglais

1998-1999 *Assistante Commerciale France Export* *Gironde*

FGF : distributeur de Freetime, marque de produits Outdoor.

- Interface avec tous les distributeurs européens

1996-1998 *Assistante de Direction Export* *Gironde*

SFRI Laboratoires : développement, fabrication et commercialisation de réactifs d'hématologie, tests d'immunologie et automates pour le diagnostic médical biologique.

- Interface filiale USA et prospection distributeurs à l'export

FORMATION

1992-1995 Master ESC International marketing, droit, management *Paris*

1988-1992 Licence LEA (Langues Etrangères Appliquées) *Tours*

Cursus à l'étranger

1994 Southeastern Louisiana University *USA*

1992 Trinity and All Saints College - Leeds *Grande Bretagne*

1995 CCI de Himeji (stage 3 mois) *Japon*